

Sales Manager (m/w/d)

Beschreibung

Die agex IT GmbH ist ein Berliner IT-Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen. Wir unterstützen namhafte internationale Unternehmen bei der Durchführung ihrer IT- und Engineering Projekte. Dabei legen wir sehr großen Wert auf Qualität und langwierige Geschäftsbeziehungen. Wir suchen eine/en Sales Manager/in rund um das Thema IT-Projekte. Sie sind unser Gesicht, unsere Vertretung der agex bei unseren Kunden.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Management und Vertiefung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Ausbau des bestehenden Kundenstammes
- Akquisition von Neukunden
- Verhandlung von Rahmen- und Einzelverträgen
- Beratung der Kunden bei der Realisierung von IT-Projekten mit externen Fachkräften
- Marktbeobachtung und Marktanalyse zwecks zielgerichteter Ausweitung der Geschäftstätigkeit in zukünftige Wachstumsmärkte
- Erkennen von Marktrisiken und zielgerichtete Orientierung
- Sie stehen im ständigen Kontakt mit allen für uns tätigen Projektmitarbeitern und freiberuflichen Consultants.
- Dies alles realisieren Sie in enger Zusammenarbeit mit ihrem Account Manager, mit dem Sie im Team arbeiten.

Qualifikationen / Anforderungen

- Sie überzeugen durch ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Eigeninitiative, einer selbstständigen Arbeitsweise, Zielstrebigkeit sowie einer offenen Art.
- Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe.
- Der Umgang mit Suchmaschinen und Plattformen im Internet sowie den gängigen Office-Anwendungen sind für Sie ständig gebrauchte Werkzeuge.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind zwingend erforderlich.
- Englischkenntnisse sind wünschenswert.
- Idealerweise haben Sie im Bereich Personal, Personalrecruiting oder ähnlichen Aufgabenfeldern bereits erste Erfahrungen sammeln können.
- Auch Berufsumsteiger aus anderen Branchen sind herzlich willkommen.

Leistungen der Anstellung

- ein freundliches und ambitioniertes Arbeitsumfeld mit Raum für innovative Ideen
- Einarbeitung in ein interessantes und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld
- Unterstützung Ihres Arbeitsfeldes durch Marketing und Social-Media Maßnahmen sowie einer guten technischen Ausstattung
- Möglichkeiten, berufliche Ambitionen (in Teil- oder Vollzeit) und Privates, durch flexible Gestaltung der Arbeitszeit und Home-Office-Lösungen zu verbinden
- eine attraktive Vergütung mit verschiedenen Sonderleistungen
- betriebliche Gesundheitsförderung

Arbeitspensum

Teil- und/oder Vollzeit

Start Anstellung

01.08.2019

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

IT Dienstleistung

Arbeitsort

Berlin

Arbeitszeiten

Kernarbeitszeiten: 9:00 Uhr bis 17:30 Uhr

Basislohn

VB

Veröffentlichungsdatum

9. Juli 2019

Gültig bis

30. August 2019

Kontakte

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung ausschließlich per E-Mail an heidi.beyhl@agex-it.de . Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gerne unter 030 832 157 2022 zur Verfügung.